



BIT WINO

White Paper – v1.0

Novembre 2021

	1
Introduzione	4
La visione del “Metodo Nuovo”	5
Visione	5
Opportunità	5
Ambiente	5
Esperienza	5
Comune denominatore	5
Manifesto delle Cantine “Metodo Nuovo”	6
Produzione Propria	6
Fertilizzanti	6
Utilizzo delle risorse naturali	6
Cantine	6
Vinificazione	6
Solfiti	6
Territorio	6
Qualità	7
Comunità	7
Sostenibilità e Biodiversità	7
Problemi e opportunità	8
Problemi	8
Opportunità	8
Soluzione BITwino	9
Una offerta selezionata	9
Una piattaforma	9
Una community	9
Vantaggi	10
Per i consumatori	10



	2
Per le aziende vitivinicole	10
Business Model	12
Token Model	13
Utilizzo del token	13
Vantaggio ICO	13
Prenotazione “en primeur”	14
Prenditi cura del tuo “Cru”	14
Vendemmia ed altre esperienze	14
Token sale	15
Caratteristiche del Token	15
Distribuzione dei token	16
Bounty e AirDrops	17
Utilizzo dei fondi	17
Team	18
BITWINO Core Team	18
BITWINO Advisors	18
Roadmap	19
Legal Aspect	20
General Information	20
Knowledge Required	20
Risks	20
Important disclaimer	20
Representation and warranties	22
Governing Law – Arbitration	22





Introduzione

BITWino nasce per rivoluzionare la filiera vitivinicola mondiale attraverso un “Metodo Nuovo” basato sull'utilizzo di nuove tecnologie a basso impatto ambientale.

La nostra aspirazione è diffondere la cultura del vino, dei vigneti, del lavoro in cantina che porta a un prodotto di eccellenza.

Rendere unica la conoscenza e l'esperienza di degustare una bottiglia di vino permettendo a tutti la comprensione del valore unico che c'è in ogni singola bottiglia.

Far comprendere che il vino è storia, innovazione, convivialità. È un bene a quantità limitata e che ogni annata è diversa da quella precedente e da quella successiva, che ogni volta che si finisce una bottiglia si è assaporato un prodotto unico che non tornerà più.

Coltivare le vigne in modo sostenibile e trasparente dando al consumatore tutte le informazioni della produzione di vino e renderlo partecipe di un Metodo Nuovo di vinificazione che punta all'eccellenza e all'inclusione.

Il vino come elemento centrale di un nuovo modo di intendere l'enogastronomia, la vendemmia, il turismo.

BITWino lancia la prima cripto valuta nel mondo del vino e la prima piattaforma tecnologica ed economica a supporto del «Metodo Nuovo», la metodologia ideata da Marco Mazzarrini per la produzione di vini di eccellenza nel rispetto dell'ambiente e della natura, che utilizzando nuove tecnologie, metodi sempre meno invasivi, e strumenti di analisi delle caratteristiche dell'ambiente, garantisce il consumatore circa i prodotti che sta acquistando.



La visione del “Metodo Nuovo”

Visione

Vino ed economia green. Sembra impossibile negli anni 2000 pensare ad un binomio che arriva dal passato e guarda al futuro ma questa unione porterà invece ad una nuova cultura di crescita e a uno scambio di informazioni che permetterà di incrementare la qualità dell'intera filiera e dello stesso mercato.

Opportunità

La forza di una squadra con radici in tutto il mondo, permetterà di avere una grande spinta che si ramificherà in molteplici direzioni. Condividere i costi di marketing, abbattendo la forza di colossi mondiali, è una opportunità senza precedenti che BITWino riuscirà a penetrare, aprendo mercati e finestre, fino ad oggi irraggiungibili.

Ambiente

BITWino nel corso degli anni è destinato a rivoluzionare totalmente la filiera vitivinicola con tecnologie e metodo di lavoro, altamente qualificato, con principi che fanno parte del codice etico. Tecnologie che permetteranno di garantire e rispettare più che mai il rapporto che, da migliaia di anni, vi è fra l'uomo e la terra.

Esperienza

L'investitore sarà parte attiva, anche sul campo, di BITWino. Avrà la possibilità di toccare con mano tutte le innovazioni e i principi che ispirano le aziende partecipanti, che hanno sposato il 'Metodo Nuovo'. Esperienze uniche a contatto con il territorio, declinabili alle esigenze di un pubblico mondiale, acquisto di vino a prezzo vantaggioso.

Comune denominatore

Il 'Metodo Nuovo' è la via maestra per instaurare una futuristica filosofia imprenditoriale. Associare le aziende vitivinicole è il primo grande passo per rivoluzionare tutto. Occorre avere gli stessi valori di produzione e di eccellenza che rispettino determinati requisiti.



Manifesto delle Cantine “Metodo Nuovo”

Produzione Propria

Le cantine devono coltivare esse stesse un minimo del 70% delle uve utilizzate nella produzione del loro vino.

Fertilizzanti

Le cantine non possono usare fertilizzanti sintetizzati chimicamente, erbicidi o fungicidi anti-botriti.

Utilizzo delle risorse naturali

Un approccio consapevole e sostenibile all'uso delle risorse ambientali nella vinificazione deve essere applicato. La dipendenza dai sistemi di irrigazione deve essere limitata e dovrebbe essere unicamente finalizzata ad evitare condizioni critiche di stress idrico.

Cantine

Gli edifici della cantina, se devono essere costruiti, devono rispettare l'ambiente circostante. La gestione, la manutenzione e l'eventuale restauro degli edifici esistenti devono essere basati sulla sostenibilità e l'integrazione con l'ambiente e la tradizione.

Vinificazione

Le cantine non dovrebbero utilizzare tecniche come l'osmosi inversa o altri metodi fisici di concentrazione del mosto. Inoltre, l'aggiunta di mosto concentrato rettificato o di zucchero non è permessa, con l'eccezione dei vini spumanti o dei vini in cui queste pratiche rientrano tecniche tradizionali. Anche i trucioli di quercia per aromatizzare i vini sono vietati.

Solfiti

I livelli consentiti di solfiti non devono superare i limiti elencati secondo i regolamenti dell'Unione Europea per il vino biologico.

Territorio

I vini devono mostrare la loro territorialità e riflettere il loro luogo d'origine. È per questa ragione che incoraggiamo l'uso di vitigni autoctoni e lieviti indigeni, così come la ricerca scientifica volta a isolare i lieviti indigeni che possono essere replicati e poi utilizzati dalla cantina o da diversi viticoltori della stessa zona e denominazione geografica.



Comunità

La cantina deve impegnarsi e collaborare attivamente con tutta la comunità agricola circostante al fine di rafforzare e valorizzare il sistema agricolo della zona. In questo senso, la cantina deve mantenere una relazione di principio con i suoi associati, così come con i suoi dipendenti, favorendo la crescita personale e professionale. È inoltre importante che l'azienda collabori e condivida conoscenze con gli altri produttori, evitando la concorrenza sleale.

Sostenibilità e Biodiversità

Il viticoltore sostenibile incoraggia la biodiversità attraverso pratiche come l'alternanza del vigneto con siepi e aree boschive; una gestione del suolo che includa erba e sovescio ed escluda, in ogni caso, la terra nuda, con l'eventuale eccezione per brevi periodi stagionali; la protezione degli insetti impollinatori e della fauna utile utilizzando preferibilmente insetticidi ammessi in agricoltura biologica quando tali interventi sono necessari, e in ogni caso evitando il loro uso durante la fioritura della vite e di altre specie erbacee presenti nel vigneto; l'allevamento degli animali nel rispetto del loro benessere e la produzione di letame in azienda; la produzione aziendale di compost da residui di potatura e altri materiali organici.



Problemi e opportunità

Problemi

- Poca conoscenza del vino da parte dei consumatori.
- Produzione di vino molto frammentata, solo pochi grandi produttori in grado di investire in marketing in modo efficace.
- Vini mediocri ma ben pubblicizzati venduti a prezzi elevati.
- Vini eccellenti di piccole aziende vitivinicole non sono conosciuti, e vengono venduti a prezzi modici rispetto alla loro qualità.
- La produzione dei piccoli produttori non commercializzata, pianificando le vendite degli anni futuri ("En primeur").
- Il consumatore è considerato solo come cliente, e non viene reso partecipe della cultura del vino e delle terre da cui esso proviene.

Opportunità

- La vendita online permette di sconfiggere l'asimmetria informativa tra i piccoli ed i grandi produttori.
- Le nuove tecnologie permettono di creare un flusso informativo tra l'azienda agricola e il consumatore. Il consumatore può rendersi partecipe ed educarsi alla cultura del vino, prendendo coscienza della qualità del vino che beve.
- La tecnologia della Blockchain consente di creare una nuova criptovaluta, per collegare l'appassionato di vino con le cantine di eccellenza che adottano il "Metodo Nuovo". Una promozione della produzione di vini di alta qualità, che consente al consumatore di partecipare alla vita della cantina e che lo ripaga con la possibilità di acquistare vini di qualità a prezzi esclusivi.



Soluzione BITWino

Una offerta selezionata

BITWino associa le aziende vitivinicole che condividono gli stessi valori di produzione di eccellenza e di rispetto del territorio adottando il “Metodo Nuovo” nella produzione controllata del loro vino.

Una piattaforma

BITWino realizza una piattaforma attraverso la quale le aziende possano associarsi, vendere i loro prodotti online, e condividere i costi di marketing, la comunicazione ai consumatori, la gestione delle informazioni, e attirare i consumatori presso le aziende per far vivere loro un’esperienza unica che spazia dal turismo all’enogastronomia.

Una community

BITWino offre ai consumatori delle esperienze uniche per conoscere il territorio e i metodi di produzione. BITWino offre ai consumatori la possibilità di acquistare il vino di qualità a prezzi scontati, e di fare parte di una community per l’eccellenza enogastronomica di cantine e territori selezionati.

BITWino offre ai consumatori appassionati al mondo del vino, la possibilità di presenziare alla vendemmia annuale e di sentirsi parte attiva della cantina.



Vantaggi

Per i consumatori

Le persone che contribuiranno al progetto per ricevere i token \$BWI ottengono i seguenti vantaggi:

- uno sconto sull'acquisto dei prodotti delle aziende vitivinicole che rientrano nel metodo BITWino;
- uno sconto sul vitto e alloggio presso le aziende associate a BITWino;
- mantenendo in portafoglio una quantità minima di token \$BWI si ottiene la possibilità di prenotare «en primeur» i prodotti delle aziende del mondo BITWino;
- mantenendo in portafoglio una quantità di token \$BWI si ottiene la possibilità di “prenderci cura” di un piccolo appezzamento di “Cru” e ottenere le informazioni dello stesso e sei bottiglie all’anno del “Cru” a prezzo scontato;
- tutti coloro che hanno acquisito i token \$BWI contribuendo alla ICO BITWino, hanno la possibilità, entro 24 mesi, di recedere al contratto e di utilizzare i token \$BWI per acquistare il vino delle aziende associate a BITWino, con un vantaggio del 30% (esempio a fronte di un contributo di EUR 1'000 il consumatore riceverà numero 500.000 token \$BWI e potrà utilizzarli entro 24 mesi per acquistare sulla piattaforma BITWino del vino per un valore di EUR 1'300, a prescindere dal valore di mercato del token \$BWI.)

Per le aziende vitivinicole

Le aziende vitivinicole che aderiscono al “Metodo Nuovo” e acquistano un minimo di € 2000,00 token \$BWI, ottengono i seguenti vantaggi:

- Vendono direttamente e online il proprio vino sulla piattaforma BITWino.
- Fanno conoscere i propri prodotti grazie alla comunicazione accentrata di BITWino.
- Ottengono ordinativi per le annate successive «en primeur».



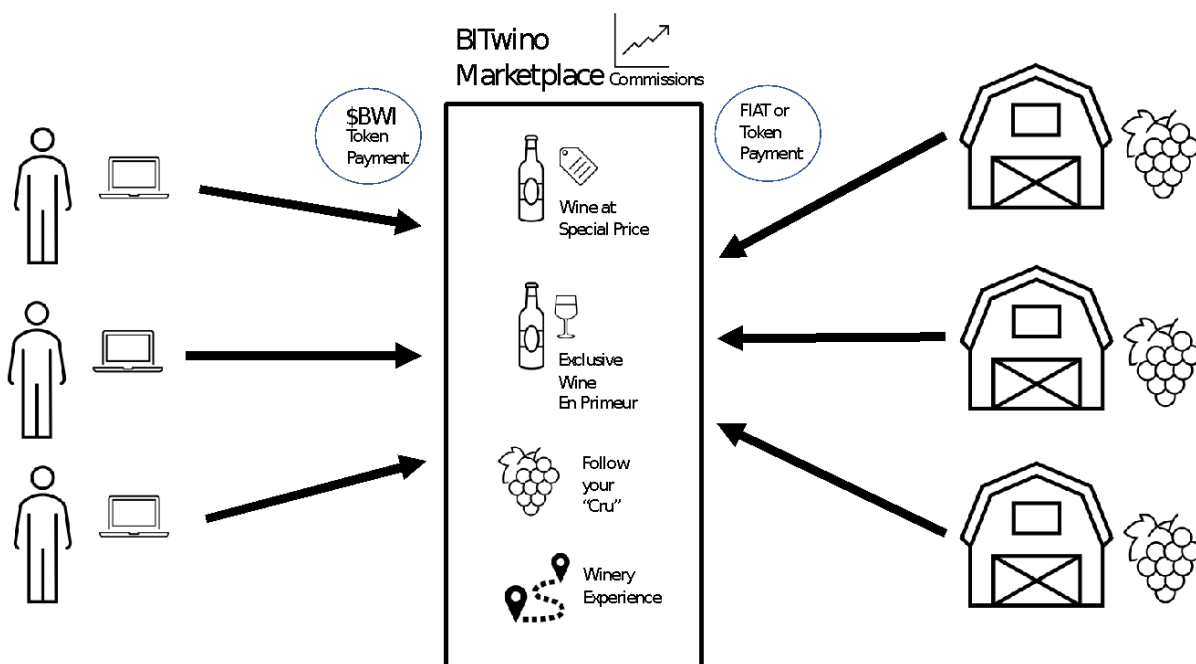
- Aumentano l'afflusso di clienti presso l'azienda e quindi aumentano il volume d'affari per attività ricettiva ed enogastronomica.
- Ottengono ordinativi di vino ricorrenti di anno in anno grazie alla funzione "Prenditi cura del Cru" offerta ai consumatori da BITWino.



Business Model

La società BITWino otterrà i suoi ricavi dalle commissioni commerciali ottenuti dalla vendita dei prodotti e dei servizi offerti sulla piattaforma BITWino dalle aziende vitivinicole associate.

- Ricavi da commissione sul transato della vendita di vino ai consumatori da parte delle aziende vitivinicole associate a BITWino.
- Ricavi da commissione sul transato della vendita di vitto e alloggio dei consumatori da parte delle aziende vitivinicole associate a BITWino.
- Ricavi da commissione sul transato della vendita di vino «en primeur» ai consumatori da parte delle aziende vitivinicole associate a BITWino.
- Ricavi da commissione sul transato per la vendita dei servizi e prodotti relativi a «prenditi cura del Cru» ai consumatori da parte delle aziende vitivinicole associate a BITWino.
- Ricavi da commissione sul transato per la vendita ai consumatori di “Experience” relative al particolare territorio delle aziende vitivinicole associate a BITWino.

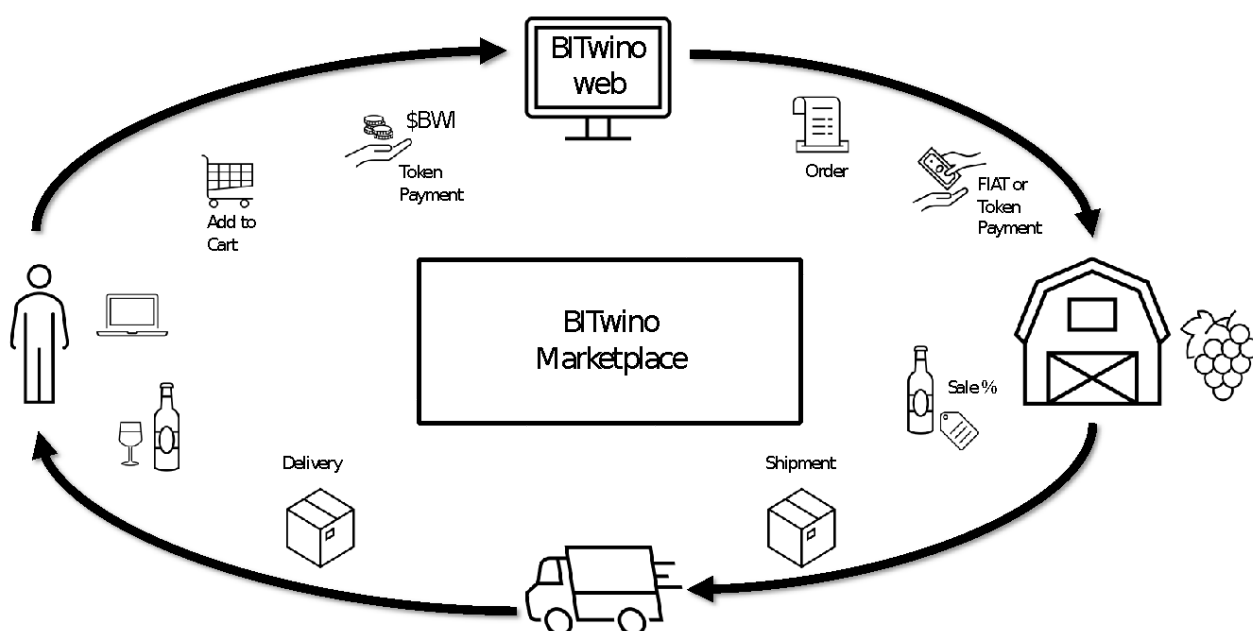


Token Model

Utilizzo del token

I consumatori acquistano sul sito web di BITWino (www.bitwino.com) il vino, i prodotti e i servizi offerti dalle aziende vitivinicole consociate utilizzando il token \$BWI.

La società BITWino ordina il vino o i prodotti/servizi acquistati direttamente dall'azienda vitivinicola, pagando 80% del prezzo in valuta FIAT e il 20% in token \$BWI. Il residuo dei token verrà tolto dalla circolazione e aggiunto alle riserve della società.



Vantaggio ICO

Un consumatore che ha acquistato il token \$BWI durante la ICO, avrà, entro e non oltre 24 mesi dall'acquisto, un vantaggio del 30% in termini di potere di acquisto del token rispetto al contributo versato inizialmente.

Ad esempio: Un consumatore che ha acquistato il token durante la ICO per un valore di EUR 1'000, riceverà numero 500.000 token e potrà acquistare sulla piattaforma BITWino, entro e non oltre 24 mesi, vino e altri prodotti/servizi per un controvalore di EUR 1'300, indipendentemente dal valore di mercato del token.



In questo caso la BITWino pagherà all'azienda vitivinicola un 30% aggiuntivo mediante token \$BWI, valutati al prezzo del collocamento ICO.

Prenotazione “en primeur”

Le aziende vitivinicole offriranno ai membri della community BITWino la possibilità di prenotare, attraverso la piattaforma BITWino, il vino delle future annate “en primeur”.

Questa possibilità sarà riservata unicamente ai membri della community che hanno mantenuto in portafoglio per almeno 12 mesi una quantità non inferiore a 50'000 \$BWI.

Prenditi cura del tuo “Cru”

Le aziende vitivinicole offriranno ai membri della community BITWino la possibilità di “prendersi cura” di un piccolo appezzamento di “Cru” e di ottenere le informazioni su di esso.

I membri che si “prendono cura” di “Cru” riceveranno sei bottiglie all'anno del loro “Cru” ad un prezzo scontato a loro riservato.

Per “prendersi cura” di uno specifico “Cru” sarà necessario bloccare in portafoglio per 12 mesi una quantità non inferiore a 250'000 \$BWI.

Vendemmia ed altre esperienze

Le aziende vitivinicole riserveranno ai membri della community BITWino un numero di posti limitato per partecipare di persona alla vendemmia.

Inoltre, altre esperienze di turismo enogastronomico verranno riservate alla community a prezzi scontati.



Token sale

Caratteristiche del Token

I token BWI sono token Ethereum compatibili con lo standard ERC20.

Simbolo del Token	BWI
Token	Ethereum ERC20
Prezzo per Token	0.02 EUR
Quantità Totale	500 000 000 BWI
Obiettivo Massimo (Hard Cap)	250 000 000 BWI (EUR 5'000'000) (50% del totale)
Obiettivo Minimo (Soft Cap)	25 000 000 BWI (EUR 500'000)
Valute accettate	EUR, USD, CHF
Crypto accettate	ETH, BTC, USDT
Contributo minimo	500 EUR (for 25 000 BWI)
Timing	Prevendita: Dicembre, 2021 (TBC) Vendita Pubblica: Gennaio, 2022 (TBC)
Emissione and Distribuzione	In numero dei Token può aumentare in futuro. Tutti i token non venduti andranno a riserva della società. I Token verranno distribuiti alla fine della ICO.

Se non verrà raggiunto l'obiettivo minimo (Soft Cap) i contributi versati verranno restituiti.

Sarà possibile partecipare alla ICO solo previa registrazione, mediante la App **Bridge Wallet** per iPhone e Android.

iPhone: <https://apps.apple.com/app/bridge-wallet/id1481859680?action=write-review>

Android: <https://play.google.com/store/apps/details?id=com.mtpelerin.bridge>

Non verranno accettati contributi da residenti negli Stati Uniti d'America, in Cina e altri paesi sanzionati dalla Svizzera.



Distribuzione dei token

50% dei token BWI verrà distribuito durante la ICO.

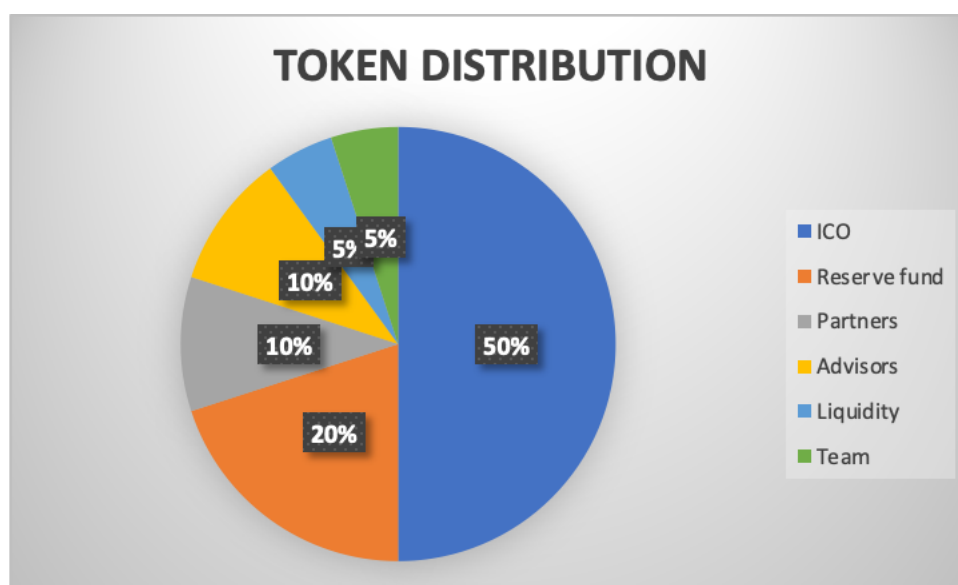
20% dei token BWI verrà assegnato alla riserva della società, per creare un deposito che verrà in futuro utilizzato per finanziare l'espansione del business della società e creare nuove partnership.

10% dei token BWI verrà utilizzato per remunerare i partner strategici del progetto e le nuove aziende vitivinicole che aderiranno al "Metodo Nuovo".

10% dei token BWI verrà destinato all'incentivazione degli Advisor che hanno contribuito al successo del progetto BITWino.

5% dei token BWI viene destinato alla liquidità da utilizzare anche per eventuali programmi Bounty e Airdrop.

5% dei token verrà distribuito ai membri del Team.



Bounty e AirDrops

Il BITWino Bounty program sarà reso disponibile durante la ICO per incentivare la diffusione della conoscenza del progetto BITWino tra gli appassionati. Prevederà premi in token BWI come ricompensa per determinate azioni, come ad esempio seguire BITWino sui



social, presentare BITWino ad amici. Al termine della ICO potranno essere organizzati AirDrop che accrediteranno token BWI a tutti i contributori della ICO che mantengono in portafoglio i token BWI per minimo sei mesi.

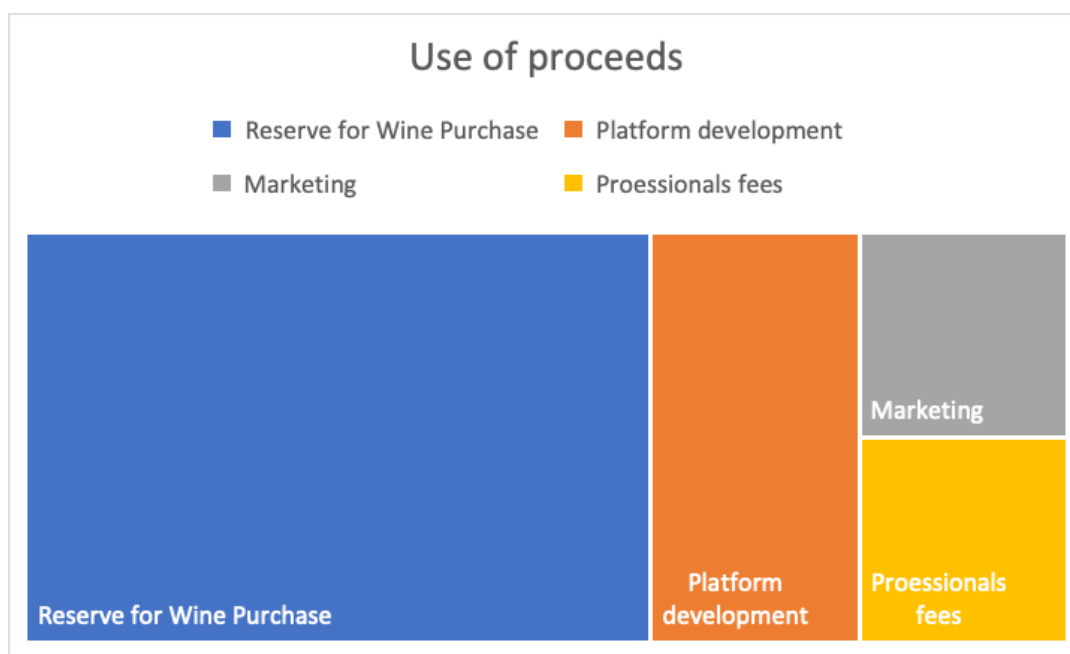
I token degli AirDrops e del programma Bounty verranno distribuiti al termine della ICO.

Utilizzo dei fondi

I fondi raccolti durante la ICO saranno in parte messi a riserva per l'acquisto di vino e di prodotti/servizi dalle aziende vitivinicole partner.

Una parte consistente dei fondi verrà utilizzato per far conoscere BITWino ad un maggior numero di aziende vitivinicole nel mondo e ad un maggior numero di appassionati di vino.

Lo sviluppo progressivo della piattaforma BITWino verrà finanziato in parte dai fondi ricavati con la ICO e in parte con il profitto generato dalle commissioni commerciali sulla rivendita dei prodotti e servizi.



Team

BITWINO Core Team

Passion. Commitment. Fervor.

Marco Mazzarrini

Founder and president

Raoul Mazzarrini

co-Founder

Gloria Mazzarrini

Marketing Specialist

Giacomo bertelli

Media Communication

BITWINO Advisors

Experience. Knowledge. Proficiency.

Marco Sala

Legal Advisor

Richard Zoni

Business Advisor

Peter Cassago

Financial Advisor



Roadmap

December 2021 – BITWINO 1.0

- First version of the platform published
- First Winery Partner “Poggio Amorelli” enabled

Q4 2021 - Token Sale

- Compliance with regulatory framework
- User acquisition, marketing, and Token Sale advertising
- Token sale launch

Q1 2022 – Platform Launch

- Token Distribution
- Enrollment of users in the platform
- Acquisition of more Winery Partners
- Development of platform version 2.0

Q2 2022 – BITWINO 2.0

- More functionalities
- API development
- Partnership Industry players

Q3 2022 - Growth

- New products and experiences available
- Community services improvements

Q4 2022 - New features

- Fiat gateway exchange
- Advanced staking services

Q1 2023 - Decentralization

- Development of NFT token per wine
- Integration with NFT platforms

The extent of the expansion and of the activities carried out can depend on the amount collected during the Token Sale.



Legal Aspect

General Information

BITWINO token does not have the legal qualification of a security, since it does not give any rights to dividends or interests. BITWINO token does not have the legal qualification as a payment token, since it is not intended to be used as a means of payment to acquire goods or services by third parties, or a means of money or value transfer. The sale of BITWINOs is final and non-refundable. BITWINOs are not shares and do not give any right to participate to the general meeting of BITWINO. BITWINO cannot have a performance or a particular value outside the BITWINO GmbH network. BITWINO shall therefore not be used or purchased for speculative or investment purposes. The purchaser of BITWINO is aware that national securities laws, which ensure that investors are sold investments that include all the proper disclosures and are subject to regulatory scrutiny for the investors' protection, are not applicable. Anyone purchasing BITWINO expressly acknowledges and represents that she/he has carefully reviewed this white paper and fully understands the risks, costs and benefits associated with the purchase of BITWINO.

Knowledge Required

The purchaser of BITWINO undertakes that she/he understands and has significant experience of cryptocurrencies, blockchain systems and services, and that she/he fully understands the risks associated with the crowdsale as well as the mechanism related to the use of cryptocurrencies (incl. storage). BITWINO GmbH shall not be responsible for any loss of BITWINO or situations making it impossible to access BITWINOs, which may result from any actions or omissions of the user or any person undertaking to acquire BITWINOs, as well as in case of hacker attacks.

Risks

Acquiring BITWINO and storing them involves various risks, in particular the risk that BITWINO may not be able to further develop its operations and develop its blockchain and provide the services promised. Therefore, and prior to acquiring BITWINOs, any user should carefully consider the risks, costs and benefits of acquiring BITWINO in the context of the crowdsale and, if necessary, obtain any independent advice in this regard. Any interested person who is not in the position to accept or to understand the risks associated with the activity or any other risks as indicated in the Terms & Conditions of the crowdsale should not acquire BITWINOs.

Important disclaimer

This white paper shall not and cannot be considered as an invitation to enter into an investment. It does not constitute or relate in any way nor should be considered as an offering of securities in any jurisdiction. The white paper does not include nor contain any information or indication that might be considered as a recommendation or that might be use to base any investment decision. This document does not constitute an offer or an invitation to sell shares, securities or rights belonging to BITWINO or any related or associated company. The BITWINO is just a utility token which can be



used only on the BITWINO platform and is not intended to be used as an investment. The offering of BITWINO on a trading platform is done in order to allow the use of the BITWINO platform and not for speculative purposes. The offering of BITWINO on a trading platform is not changing the legal qualification of the token, which remains a simple means for the use of the BITWINO platform and is not a security. BITWINO is not to be considered as advisor in any legal, tax or financial matters. Any information in the white paper is given for general information purpose only and BITWINO does not provide with any warranty as to the accuracy and completeness of this information. Given the lack of crypto-token qualifications in most countries, each buyer is strongly advised to carry out a legal and tax analysis concerning the purchase and ownership of BITWINO's according to their nationality and place of residence. BITWINO today is not a financial intermediary according to Swiss Law and is not required to obtain any authorization for Anti-Money Laundering purpose. This qualification may change in case BITWINO will offers services which are to be considered as qualifying a financial intermediation activity. In this case, the use of BITWINO services may require the positive conclusion of an AML/KYC identification process. BITWINOs confer no direct or indirect right to BITWINO's capital or income, nor does it confer any governance right within BITWINO; a BITWINO is not proof of ownership or a right of control over BITWINO and does not grant the controlling individual any asset or share in BITWINO, or in the BITWINO network. A BITWINO does not grant any right to participate in control over BITWINO's management or decision-making set-up, or over the BITWINO network and governance to the Purchasers. Regulatory authorities are carefully scrutinizing businesses and operations associated to cryptocurrencies in the world. In that respect, regulatory measures, investigations or actions may impact BITWINO's business and even limit or prevent it from developing its operations in the future. Any person undertaking to acquire BITWINO must be aware of the BITWINO business model, the white paper or terms and conditions may change or need to be modified because of new regulatory and compliance requirements from any applicable laws in any jurisdictions. In such a case, purchasers and anyone undertaking to acquire BITWINO acknowledge and understand that neither BITWINO nor any of its affiliates shall be held liable for any direct or indirect loss or damage caused by such changes. BITWINO will do its utmost to launch its operations and develop the BITWINO platform. Anyone undertaking to acquire BITWINO acknowledges and understands that BITWINO will launch its first services by the start of the Crowdsale. Other services available to the BITWINO Token purchasers may be offered at a later stage, according to the Whitepaper. On concluding the Commercial Operation, these tokens will be issued by a technical process referred to as a «Blockchain». This is an open source IT protocol over which the Company has no rights or liability in terms of its development and operation. The token distribution mechanism will be controlled by a Smart Contract; this involves a computer program that can be executed on the Ethereum network or on a blockchain network that is compatible with Smart Contract programming language. They acknowledge and understand therefore that BITWINO (incl. its bodies and employees) assumes no liability or responsibility for any loss or damage that would result from or relate to the incapacity to use BITWINOs, except in case of intentional misconduct or gross negligence. BITWINO is based on the Ethereum protocol. Therefore, any malfunction, unplanned function or unexpected operation of the Ethereum protocol may cause the BITWINO network or BITWINOs to malfunction or operate in a way that is not expected. Ether, the native Ethereum Protocol account unit may itself lose value in a similar way to BITWINOs, and also in other ways.



Representation and warranties

By participating in the crowdsale, the purchaser agrees to the above and in particular, they represent and warrant that they:

- have read carefully the terms and conditions attached to the white paper; agree to their full contents and accept to be legally bound by them;
- are authorized and have full power to purchase BITWINO according to the laws that apply in their jurisdiction of domicile;
- are not a U.S. citizen, resident or entity (a "U.S. Person") nor are they purchasing BITWINO or signing on behalf of a U.S. Person; are not a Chinese resident or entity nor are they purchasing BITWINO Token or signing on behalf of a Chinese resident;
- live in a jurisdiction which allows BITWINO to sell BITWINO through a crowdsale without requiring any local authorization and are in compliance with the local, state, and national laws and regulations when purchasing, selling and/or using BITWINOs;
- are familiar with all related regulations in the specific jurisdiction in which they are based and that purchasing cryptographic tokens in that jurisdiction is not prohibited, restricted or subject to additional conditions of any kind;
- will not use the crowdsale for any illegal activity, including but not limited to money laundering and the financing of terrorism; purchase BITWINO because they wish to have access to the BITWINO platform;
- have sufficient knowledge about the nature of the cryptographic tokens and have significant experience with, and functional understanding of, the usage and intricacies of dealing with cryptographic tokens and currencies and blockchain-based systems and services;
- purchase BITWINO because they wish to have access to the BITWINO platform;
- are not purchasing BITWINO for the purpose of speculative investment or usage.

Governing Law – Arbitration

The Client acknowledges and accepts that the BITWINO Token Sale operation is taking place within a Swiss legal environment that is still under development. The Parties agree to seek an amicable settlement prior to bringing any legal action. All disputes arising with the with papers provided, shall be resolved by arbitration in accordance with the Swiss Rules of International Arbitration of the Swiss Chambers of Commerce in force on the date when the Notice of Arbitration is submitted in accordance with these Rules. The arbitration panel shall consist of one arbitrator only. The seat of the arbitration shall be Zug, Switzerland. The arbitral proceedings shall be conducted in English. BITWINOs will not be listed on any regulated stock exchange, such as SIX Swiss Exchange, or SIX. These Terms have been prepared without regard to the legal standards for prospectuses under art. 1156 or art. 652a of the Swiss Code of Obligations or the legal standards for facilitated prospectuses under art. 5 of the Collective Investment Schemes Act ("CISA") or art. 27 ff. of the SIX Listing Rules or the listing rules of any other stock exchange in Switzerland. Neither these Terms nor any other material relating to the Offer, BITWINO or BITWINOs will be or have been filed with or approved by any Swiss regulatory authority. Specifically, these Terms will not be filed with, and the Offer of BITWINOs will not be supervised by, the Swiss Financial Market Supervisory Authority FINMA (FINMA). Furthermore, the Offer of BITWINOs has not been and will not be authorized under the



CISA. Thus, the protection which is given to purchasers of interests or units in collective investment schemes under the CISA does not extend to purchasers of BITWINOs.

